

Nuestro modelo de financiamiento



¿Qué financiamos?

EMpower contribuye a la transformación de los países con economías emergentes mediante el financiamiento de organizaciones locales que atienden y apoyan a personas jóvenes en situación de marginación social. Proporcionamos subvenciones flexibles a estas organizaciones—nuestros socios—para que puedan poner en marcha programas innovadores y de calidad que contribuyan al desarrollo de las personas jóvenes.



¿A quién financiamos?

Nos asociamos—empleando un enfoque de horizontalidad—con organizaciones locales que promueven la inclusión social de las personas jóvenes, especialmente de las niñas y otras personas jóvenes que se encuentran alejadas y excluidas de los espacios de poder y toma de decisiones. Nuestros socios están comprometidos con la igualdad de género y valoran y fomentan el aprendizaje colaborativo.



¿Dónde financiamos?

Apoyamos a cerca de 100 organizaciones en 15 países situados en diferentes regiones del mundo.



Nuestras iniciativas de financiamiento

EMpower apoya a organizaciones con distinto grado de desarrollo institucional a través de dos iniciativas diferenciadas y mutuamente complementarias: **el Fondo para organizaciones nacientes** y **el Fondo para organizaciones establecidas**. Las organizaciones que participan en el primer fondo suelen ser nuevas, tienen un menor tamaño institucional (presupuesto, número de empleados/as, etc.) y son lideradas por personas que tienen experiencia de vida en los temas en los que trabajan. En el segundo fondo participan organizaciones de mayor tamaño.



Fondo para organizaciones nacientes

Reconocemos la naturaleza interseccional que existe en la matriz de exclusión social, así como la manera en que los diferentes aspectos que componen la identidad de una persona pueden influir en las diferencias de acceso al poder, oportunidades y a ser objeto de discriminación. A través del Fondo para organizaciones nacientes procuramos incrementar el financiamiento disponible para organizaciones cuyos líderes cuentan con experiencia de vida en los temas en los que trabajan. Una organización de este tipo es liderada por una persona o por grupo de personas que se identifican como parte de una minoría racial, étnica, religiosa, que son parte de la comunidad indígena, de la comunidad LGBTQI+, que viven con una discapacidad física o neurodivergente, y/o que son personas jóvenes o niñas.

Estamos mapeando a potenciales socios y construyendo un ecosistema de organizaciones locales que resulten elegibles para recibir financiamiento de EMpower (o de otras instituciones filantrópicas).

\$35–79k

Las organizaciones elegibles deberán tener un presupuesto institucional anual de entre **\$35,000 y \$79,000** dólares estadounidenses.

1–2 años

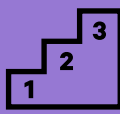
El monto de la subvención puede ser de hasta el **50%** del presupuesto anual de la organización, y las subvenciones pueden tener una duración de **uno o dos años**.

\$10–\$39k

Los montos de las subvenciones oscilan entre los **\$10,000 y \$39,000** dólares anuales.

50% flexible

Estas subvenciones ofrecen financiamiento programático y flexible* (de hasta el **50%** de la subvención).



Fondo para organizaciones establecidas

\$80k–3.75m

Organizaciones que tengan un presupuesto institucional anual de entre **\$80,000 y \$3,75 millones** de dólares estadounidenses.

hasta el 33%

Las subvenciones pueden representar menos de o hasta el **33%** del presupuesto institucional anual.

\$40–\$100k

Los montos de las subvenciones oscilan entre los **\$40,000 y \$100,000** dólares estadounidenses por año.

Este fondo se subdivide en tres fases por las que los socios pueden transitar a lo largo de la relación de financiamiento con EMpower:



FASE I APOYO PROGRAMÁTICO FLEXIBLE

- Los nuevos socios comienzan en esta fase.
- Durante esta fase se prioriza el financiamiento programático, habilitándose **hasta un 50% de la subvención para financiamiento flexible**.
- Estas subvenciones pueden tener una duración anual o bianual.
- Las organizaciones socias deben informar sobre los resultados y el aprendizaje obtenidos con el apoyo programático y flexible (los indicadores se determinarán según el enfoque de la subvención).

hasta un
50% financiamiento flexible*



FASE II APOYO GENERAL FLEXIBLE

- Las organizaciones socias que se encuentran en la Fase 1 y que demuestren un buen desempeño podrán pasar a la Fase 2, sobre la base de la evaluación realizada por el/la oficial de programas.
- Durante esta fase se prioriza la consolidación programática y/o el fortalecimiento institucional.
- Las subvenciones son hasta un 20% mayores que las de la Fase 1 (si el presupuesto de EMpower lo permite). **Hasta un 75% de la subvención puede asignarse a financiamiento flexible.**
- Todas las subvenciones en esta fase pueden ser bianuales.
- Las organizaciones socias deben informar sobre los resultados y el aprendizaje obtenidos con el apoyo programático y flexible (los indicadores se determinarán según el enfoque de la subvención).

hasta un
75% financiamiento flexible*



FASE III APOYO GENERAL PARA CIERRE DE CICLO

- Se trata de la subvención final y de mayor tamaño, y se entrega en el último tramo de la alianza con EMpower (año 10, o años 9 y 10, dependiendo de la duración de la subvención). Durante esta fase se prioriza el financiamiento de iniciativas que faciliten la sustentabilidad del proyecto/s financiado/s por EMpower.
- El tamaño de estas subvenciones puede aumentar hasta en un 50% con respecto a la subvención previa. Se ofrece el mayor grado de flexibilidad: **hasta un 100% del financiamiento puede ser flexible**.
- Las organizaciones socias deben informar sobre los resultados y el aprendizaje obtenidos con el apoyo programático y flexible (los indicadores se determinarán según el enfoque de la subvención).

hasta un
100% financiamiento flexible*

Duración de las subvenciones

Actualmente podemos ofrecer financiamiento bianual desde el inicio de nuestra relación, incluso para los socios que forman parte del **Fondo para organizaciones nacientes y los que se encuentran en la Fase 1 del Fondo para las organizaciones establecidas**.

El ciclo completo de financiamiento de EMpower es de diez años.

*El financiamiento flexible permite cubrir necesidades de fortalecimiento institucional, las que se negocian y acuerdan con el/la oficial de programas de EMpower. Algunos ejemplos son el desarrollo e implementación de sistemas para el aprendizaje institucional, el fortalecimiento organizacional y la sostenibilidad financiera (movilización de recursos, generación de ingresos, fondos de reserva), etc.